

Wir sind FISCHER & HABEL - die Unternehmensberatung für Amazon-Strategieentwicklung und -umsetzung mit Sitz in Braunschweig. In einer immer komplexer werdenden, digitalen Welt sorgen wir dafür, dass mittelständische Unternehmen auf Amazon, der größten Produktsuchmaschine der Welt, erfolgreich sind.

Account Manager (m/w/d)

Wir suchen dich ab sofort als Account Manager. Du entwickelst den Amazon-Vertrieb unserer Kunden weiter und verantwortest die Bereiche Amazon SEO (Search Engine Optimization), Amazon SEA (Search Engine Advertising), Amazon-Logistics (Fulfillment by Amazon/Fulfillment by Merchant) und Customer Care.

Deine Aufgaben

- Durchführung von Wettbewerbs-, Content-Relevanz-, sowie Keywordanalysen (auch fremdsprachig)
- Erstellung von Produktseiten für die europäischen Amazon-Marktplätze (Deutschland, Großbritannien, Frankreich, Italien, Spanien)
- Erstellung von zielgruppenspezifischen Marken- und Produktstories
- Steuerung von Werbekampagnen über Amazon Advertising
- Optimierung und Überwachung von Supply Chains (Inbound- / Outbound-Management)
- KPI-basiertes Reporting mit Ableitung von Handlungsempfehlungen
- Projektbezogene Abstimmung mit unseren Kunden

Dein Profil

- Abgeschlossenes Studium in den Fachbereichen BWL, Marketing, Kommunikation, Medien oder Wirtschaftsinformatik
- Leidenschaft für die Themen E-Commerce und Online-Marketing
- Eine schnelle Auffassungsgabe und strukturierte Arbeitsweise
- Perfektes Deutsch in Wort und Schrift sowie gute Englischkenntnisse
- Leistungswille und ein hohes Qualitätsbewusstsein

Was wir dir bieten

- Eigenverantwortliches Arbeiten in einem modernen Büro-Loft im Herzen von Braunschweig in einem agilen Team mit flachen Hierarchien und großen Ambitionen
- Ein dynamisches, interessantes Arbeitsumfeld mit spannenden Kunden und Projekten
- Festanstellung in einem innovativen, expandierenden Unternehmen

Du möchtest zu FISCHER & HABEL? Dann sende deine aussagekräftige Bewerbung an: jobs@fischer-habel.com